

Paris, le 27/07/2017

**1<sup>er</sup> SEMESTRE 2017**  
**LEGERE PROGRESSION DES RESULTATS OPERATIONNELS**  
**RESULTAT NET SEMESTRIEL TENANT COMPTE DES CHARGES DU PLAN DE TRANSFORMATION**  
**CONFIRMATION DES OBJECTIFS ANNUELS**  
**FINALISATION DE L'ACQUISITION DE GE WATER D'ICI LA FIN DU TROISIEME TRIMESTRE 2017**

**Résultats du 1<sup>er</sup> semestre 2017 :**

- Chiffre d'affaires : 7 526m€, en croissance organique de +0,9%
- EBIT<sup>1</sup> : 594m€, en croissance organique de +1,4%
- Dette financière nette : 6 942m€ ; ratio de dette financière nette / EBITDA de 2,6x

En millions d'euros	30 juin 2016	30 juin 2017	Variation brute	Variation organique	Variation de change	Variation de périmètre
Chiffre d'affaires	7 455	7 526	+1,0%	+0,9%	+0,4%	-0,3%
EBITDA <sup>1</sup>	1 271 <sup>2</sup>	1 268	-0,2%	+0,2%	+1,4%	-1,8%
EBITDA <sup>1</sup> / CA	17,1%	16,8%				
EBIT <sup>1</sup>	598 <sup>2</sup>	594	-0,6%	+1,4%	+2,1%	-4,1%
EBIT <sup>1</sup> / CA	8,0%	7,9%				

A l'issue du Conseil d'Administration, réuni le 26 juillet 2017, qui a approuvé les résultats du premier semestre 2017, Jean-Louis Chaussade, Directeur Général, a déclaré :

*« Avec une croissance organique de +0,9% du chiffre d'affaires et de +1,4% de l'EBIT au cours du premier semestre 2017, le Groupe est en ligne avec ses objectifs annuels. Les tendances encourageantes relevées dans la division Recyclage & Valorisation Europe depuis le premier trimestre se confirment. En outre, SUEZ poursuit l'accélération de sa transformation ambitieuse, dont le plein effet sera effectif en 2018.*

<sup>1</sup> Hors IFRIC 21

<sup>2</sup> L'EBITDA et l'EBIT de la division International avaient bénéficié au deuxième trimestre 2016 à hauteur de 36m€ des effets de la finalisation des opérations de prise de contrôle de Derun Environment

*SUEZ a par ailleurs franchi une nouvelle étape importante de son développement, en signant un accord avec General Electric en vue d'acquérir GE Water. Par cette transaction, SUEZ concrétise son leadership mondial dans les services de l'eau industrielle, et renforce son positionnement de groupe intégré de services. L'opération permet simultanément à SUEZ d'asseoir sa présence hors d'Europe, notamment aux USA. Sa finalisation est prévue d'ici la fin du troisième trimestre 2017. Nos équipes sont pleinement mobilisées pour réussir l'intégration et réaliser les synergies attendues.*

*Nous vous exposerons la stratégie du Groupe sur ces marchés et vous détaillerons les activités de SUEZ Water Technologies & Solutions, dénomination de notre nouvelle entité, lors d'une réunion d'information spécifique au cours du quatrième trimestre 2017. »*

## RESULTATS SEMESTRIELS 2017

### ■ CHIFFRE D'AFFAIRES

Le Groupe affiche au 30 juin 2017 **un chiffre d'affaires de 7 526m€ en croissance de +1,0% (+71m€)** par rapport au 30 juin 2016, qui se décompose en :

- **Variation organique de +0,9%** (+64m€) :
  - Eau Europe : +0,8% (+17m€)
  - Recyclage & Valorisation Europe : +2,7% (+81m€)
  - International : -0,3% (-5m€)
- **Variation de périmètre de -0,3%** (-23m€), reflétant le solde de l'impact du programme de rotation d'actifs mis en place en 2016, et de la première consolidation de PerthWaste, ainsi que la prise de contrôle de l'ensemble des activités du groupe en Chine.
- **Impact de change de +0,4%** (+29m€), du fait de la dépréciation de l'euro face au dollar australien (+29m€), au peso chilien (+27m€), et au dollar américain (+16m€), en partie compensée par l'appréciation de l'euro face à la livre sterling (-52m€).

### ■ PERFORMANCE OPERATIONNELLE

**L'EBITDA<sup>1</sup>** s'élève à 1 268m€ au 30 juin 2017, quasi stable par rapport à 2016 (-0,2% en variation brute et +0,2% en variation organique).

**L'EBIT<sup>1</sup>** atteint 594m€, contre 598m€ en 2016, soit une décroissance brute de 0,6% et une progression organique de +1,4%. La division Recyclage & Valorisation Europe est en croissance organique de +7,7%, qui s'explique notamment par l'effet de la hausse des prix de certaines matières premières. L'Eau Europe est en repli organique de 4,2%, conséquence de l'impact négatif de l'inertie tarifaire induite par un contexte faiblement inflationniste en Europe, et ce, en dépit de volumes mieux orientés que la tendance à moyen-terme. La division International affiche une progression de +3,5% à change et périmètre constants, grâce notamment à la hausse des volumes dans toutes nos géographies.

Pour rappel, l'EBITDA et l'EBIT avaient bénéficié au deuxième trimestre 2016, d'une reprise de provision pour risque liée à la réévaluation en 2015 des titres Chongqing Water Group dans le cadre de la création de Derun Environment à hauteur de 36m€; cette reprise de provision était traitée en effet périmètre.

Au premier semestre 2017, le **programme Compass** de réduction des coûts atteint 81m€ qui proviennent essentiellement de l'optimisation de la performance opérationnelle, d'économies supplémentaires sur les achats et de la réduction des frais généraux.

**Le Résultat des Activités Opérationnelles y compris quote-part de résultat des sociétés mises en équivalence**, quant à lui, atteint 488m€ contre 525m€, en baisse de 6,9%. Il inclut notamment -86m€ de coûts de restructuration, dont ceux liés à la mise en place du plan de transformation en France.

## ■ RESULTAT NET

**Le résultat financier s'établit à -217m€** au premier semestre 2017, contre -209m€ en juin 2016. Le coût moyen de la dette nette au 30 juin 2017 est de 4,03%<sup>3</sup> contre 3,78%<sup>3</sup> un an auparavant. Cette hausse s'explique exclusivement par le coût de portage de la dette émise en anticipation de la réalisation de l'acquisition de GE Water.

**Le résultat net part du Groupe s'élève à 45m€.** Il était de 174m€ au premier semestre 2016, dont 36m€ de reprise de provision pour risque liée à la réévaluation des titres Chongqing Water Group.

La différence résulte d'une hausse des impôts<sup>4</sup> et des coûts de restructuration liés à l'accélération de la transformation du Groupe, comme décrits ci-dessus.

En outre, le montant des **intérêts minoritaires** augmente en raison de la progression du résultat des activités du Groupe au Chili et de la mise en place de la nouvelle structure de nos activités en Chine dans le cadre d'une association 58/42% entre SUEZ et New World.

## ■ CASH-FLOW LIBRE ET BILAN

**Le Cash-Flow Libre s'établit à +191m€** au premier semestre 2017, en hausse par rapport à 2016.

**Les investissements nets s'élèvent à 334m€** en 2017 contre 623m€ en 2016. Ils incluent des cessions nettes pour 153m€, qui comprend la vente immobilière de Torre Agbar en Espagne.

**La dette financière nette s'établit à 6 942m€** au 30 juin 2017. La baisse de 1 100m€ par rapport à fin décembre 2016 s'explique principalement par l'augmentation de capital (750m€) et l'émission de la dette super-subordonnée (600m€) dans le cadre du financement de l'acquisition de GE Water. Le ratio dette nette sur EBITDA<sup>1</sup> ressort à 2,6 fois.

L'agence de notation financière Moody's a réitéré en mai 2017 le rating A3 avec perspective stable attribué à SUEZ.

---

<sup>3</sup> Hors coût de la titrisation et des charges d'intérêt indexées sur l'inflation au Chili

<sup>4</sup> La hausse des impôts de -57 m€ à -106m€ résulte essentiellement d'un effet non-récurrent, le montant constaté au 30 juin 2016 ayant bénéficié d'une restructuration du périmètre australien d'intégration fiscale

**PERFORMANCE PAR DIVISION**

**EAU EUROPE**

En m€	30 juin 2016 pro forma <sup>5</sup>	30 juin 2017	Variation brute	Variation organique	Variation de change	Variation de périmètre
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>2 239</b>	<b>2 267</b>	+1,2%	+0,8%	+1,2%	-0,8%
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	<b>593</b>	<b>592</b>	-0,2%	-1,0%	+2,6%	-1,9%
<b>EBIT<sup>1</sup></b>	<b>270</b>	<b>263</b>	-2,8%	-4,2%	+4,0%	-2,6%

■ La France enregistre une activité quasi stable en variation organique (-0,3%, -3m€). Les volumes d'eau vendus ressortent en hausse de 1,0% par rapport à fin juin 2016, qui s'explique par la base de comparaison avantageuse en raison de conditions météorologiques très défavorables l'an passé, tandis que les indexations tarifaires stables (+0,2%) correspondent au contexte d'absence d'inflation. La moindre contribution des activités de construction a également légèrement pesé sur le chiffre d'affaires du semestre.

■ L'Espagne affiche une décroissance organique de 1,4% (-10m€). L'application du nouveau tarif à Barcelone, entré en vigueur fin 2016, a été partiellement compensée par des volumes d'eau vendus en progression (+0,8%) grâce à des conditions climatiques favorables, notamment au cours du premier trimestre, et un environnement économique plus dynamique.

■ Le segment Amérique Latine est en croissance organique soutenue de +8,4% (+31m€). Le segment a bénéficié d'un accroissement significatif des volumes de +5,1% au Chili, de hausses de tarifs plus modérées compte tenu de la moindre inflation (+1,1%), et de la hausse des activités de travaux.

■ L'EBIT<sup>1</sup> est en repli organique de 4,2%, conséquence de l'impact négatif de l'inertie tarifaire induite par un contexte faiblement inflationniste en Europe, et ce en dépit de volumes mieux orientés que la tendance à moyen-terme.

<sup>5</sup> C.f. Annexes 2

## RECYCLAGE & VALORISATION EUROPE

En m€	30 juin 2016 pro forma <sup>5</sup>	30 juin 2017	Variation brute	Variation organique	Variation de change	Variation de périmètre
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>3 035</b>	<b>3 047</b>	+0,4%	+2,7%	-1,8%	-0,5%
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	<b>349</b>	<b>355</b>	+1,6%	+3,8%	-1,6%	-0,5%
<b>EBIT<sup>1</sup></b>	<b>131</b>	<b>137</b>	+4,4%	+7,7%	-2,4%	-0,9%

La division Recyclage & Valorisation Europe affiche un chiffre d'affaires de 3 047m€, en croissance organique de +2,7%. La performance a notamment été tirée par un important effet prix positif sur les matières premières secondaires, notamment les métaux ferreux et le papier dont les prix moyens se sont accrus respectivement de 37% et de 17% par rapport à 2016.

Les volumes traités ressortent globalement en retrait de 0,5%. Comme leur évolution au cours du deuxième trimestre a été affectée par le nombre réduit de jours ouvrés, la tendance sous-jacente demeure encourageante.

Par zone géographique, la variation organique du chiffre d'affaires est de +4,6% en France, +2,7% en Suède, +2,8% dans la zone Benelux/Allemagne et de -3,2% au Royaume-Uni à cause d'un effet construction défavorable, sans rapport avec l'évolution des volumes. Le segment Industrial Waste Solutions est, quant à lui, en croissance organique de +3,3% grâce à une bonne dynamique commerciale auprès des grands clients industriels.

L'EBIT<sup>1</sup> de la division Recyclage & Valorisation Europe ressort à 137m€ ; il est en progression organique de 10m€, soit +7,7%. Cette performance confirme l'amélioration de la dynamique opérationnelle et est soutenue par la meilleure tenue des prix de l'électricité par rapport à la même période l'an dernier.

## INTERNATIONAL

En m€	30 juin 2016 pro forma <sup>5</sup>	30 juin 2017	Variation brute	Variation organique	Variation de change	Variation de périmètre
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>1 878</b>	<b>1 937</b>	+3,2%	-0,3%	+2,7%	+0,8%
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	<b>407</b>	<b>386</b>	-5,2%	-3,2%	+2,3%	-4,4%
<b>EBIT<sup>1</sup></b>	<b>281</b>	<b>272</b>	-3,1%	+3,5%	+2,0%	-8,6%

La division International affiche une variation organique du chiffre d'affaires de -0,3% (-5m€), résultant des tendances suivantes :

- Forte croissance de +8,1% de la zone Afrique/Moyen-Orient/Inde (+42m€), grâce à la contribution du contrat de construction de Barka et à la hausse des revenus d'électricité de Lydec au Maroc ;
- Dynamisme de la zone Italie et Europe Centrale qui progresse de +7,2% (+13m€) avec la mise en service de l'unité de valorisation énergétique de Poznan et l'impact positif résultant de conditions météorologiques favorables.
- Légère progression en Australie de +0,6% (+3m€), tirée en partie par la hausse des volumes traités (+4%) ;
- Décroissance de 6,3% en Amérique du Nord (-29m€), en raison principalement de la fin des contrats d'Indianapolis et de Jackson aux Etats-Unis et de la baisse des volumes d'eau vendus suite à une météorologie défavorable ;

- Décroissance ponctuelle en Asie de 13,7% (-34m€), due à la fin d'importants contrats d'ingénierie de fourniture d'équipement de l'an passé ;

Le carnet de commandes des activités de construction s'élève à 1,3Md€, stable par rapport à l'an passé.

- L'EBIT<sup>1</sup> de la division ressort à 271m€, ce qui représente une croissance organique de 3,5%.<sup>6</sup>

## SUEZ ACQUIERT GE WATER ET DEVIENT UN ACTEUR MAJEUR DU MARCHÉ DE L'EAU INDUSTRIELLE

Le 8 mars 2017, SUEZ a annoncé la conclusion, aux côtés de la Caisse de dépôt et placement du Québec (« CDPQ »), d'un accord engageant pour le rachat de GE Water & Process Technologies (« GE Water »), leader mondial de la gestion et du traitement de l'eau industrielle, à General Electric Company pour une valeur de 3.2 milliards d'euros dans le cadre d'une opération en numéraire.

Son financement a déjà été mis en place tout en bénéficiant de conditions avantageuses :

- l'émission d'obligations senior pour un montant total de 1,2 milliard d'euros, dont 500m€ avec une échéance en 2025 assortis d'un coupon annuel de 1,00% et 700m€ avec une échéance en 2029 assortis d'un coupon annuel de 1,50% ;
- l'émission de titres hybrides super subordonnés à durée indéterminée pour un montant de 600m€ assortis d'un coupon initial de 2,875%.
- une augmentation de capital de 750m€ à laquelle les principaux actionnaires de SUEZ, que sont ENGIE, CriteriaCaixa et le groupe Caltagirone, ont participé au prorata de leur participation au capital de SUEZ.

La finalisation de cette opération interviendra en septembre 2017, sous réserve de l'obtention des approbations réglementaires requises et autres clauses suspensives habituelles.

Une session destinée à détailler la stratégie du Groupe sur ces marchés et à présenter plus amplement les activités de SUEZ Water Technologies & Solutions sera organisée au quatrième trimestre 2017.

## CONFIRMATION DES OBJECTIFS 2017

Avec le déploiement d'un plan de transformation ambitieux et hors effets de l'acquisition de GE Water, nous confirmons nos objectifs 2017<sup>7</sup> :

- Légère croissance organique du chiffre d'affaires et de l'EBIT
- Cash-flow libre : environ 1 milliard d'euros
- Dette financière nette / EBITDA environ 3,0x
- Poursuite d'une politique de dividende attractive :  $\geq 0,65\text{€}$  par action au titre des résultats 2017<sup>8</sup>

## FAITS MARQUANTS

Concernant **l'activité commerciale**, **Rennes Métropole** a renouvelé sa confiance pour la collecte des déchets ménagers, des encombrants et des bornes d'apport volontaire de ses 420 000 habitants (près de 80m€ cumulés, 6 ans). Opérateur de la collecte de la métropole depuis 2003, SUEZ a su proposer un projet audacieux comprenant de nombreuses innovations, dont le déploiement de camions intelligents dits « smart trucks ». Il s'agit du premier marché de collecte de déchets ménagers du Groupe dans l'hexagone.

<sup>6</sup> Pour rappel, une reprise de provision de 36m€ avait été enregistrée au deuxième trimestre 2016 liée à la réévaluation en 2015 des titres Chongqing Water Group dans le cadre de la création de Derun Environment

<sup>7</sup> Sous l'hypothèse d'une stabilité de la production industrielle en Europe et des prix des matières premières

<sup>8</sup> Sous réserve de l'approbation par l'Assemblée Générale 2018

L'Agglomération **Creil Sud Oise** (Oise) a attribué à SUEZ les contrats de délégation des services publics d'Eau et d'Assainissement pour une durée de 8 ans et celui du Pluvial pour une durée de 5 ans. Ces trois contrats, d'un montant cumulé de 44 millions d'euros, ont démarré le 6 juillet 2017.

A l'international, SUEZ a remporté le contrat d'optimisation de la performance des systèmes d'assainissement du nouvel éco-quartier de Yuelai à **Chongqing**, en Chine. Pour la première fois en Chine, le Groupe va déployer AQUADVANCED® Assainissement, une solution qui s'inscrit dans le cadre du programme « Sponge city » lancé par le gouvernement chinois pour améliorer la résilience des villes face au risque d'inondation. Ce contrat renforce le développement du Groupe qui accompagne les autorités depuis 2002 dans l'amélioration du réseau de distribution d'eau et de la gestion des eaux usées urbaines et industrielles.

En Australie, SUEZ poursuit son développement dans la gestion durable des déchets avec les contrats de **Brisbane** (600m€) et de **Parramatta**, pour une durée respective de 16 et 7 ans. Dans ces deux villes, le Groupe mettra en service une flotte de véhicules équipés d'une technologie informatique innovante permettant le suivi en temps réel des véhicules et des opérations de collecte.

En remportant le contrat pour l'extension et l'exploitation de la station d'épuration de la ville de **Panama** (195m€), SUEZ renforce son développement en Amérique Centrale. Le Groupe a construit en 2009 la première phase de cette station traitant les eaux usées de la capitale du pays et l'exploite depuis 2011. Le nouveau contrat permettra de doubler la capacité de cette station pour atteindre 475 000 m<sup>3</sup>/jour. Après une phase de construction de trois ans qui a débuté en mai 2017, SUEZ assurera l'exploitation de l'usine pendant huit ans.

### **L'innovation au service de nos clients**

Dans une logique d'innovation permanente au service des usagers, SUEZ a mis en service, en février dernier, à Louveciennes (78), une usine de **décarbonatation** permettant à 450 000 consommateurs des Yvelines et des Hauts-de-Seine de bénéficier d'une eau 50% moins calcaire. Deux autres usines de décarbonatation sont en cours de construction en Ile-de-France, et seront mises en service en juillet 2018.

Au cœur de la révolution de la ressource, SUEZ, en partenariat avec la start-up **WAGA ENERGY** a mis en place une solution de valorisation du biogaz en biométhane à Saint-Maximin, dans l'Oise (60). Cette innovation contribue à améliorer l'efficacité énergétique des installations de stockage de déchets non-dangereux (ISDND), de réduire les émissions de gaz à effet de serre et de contribuer au développement de l'économie circulaire. Au service de la transition écologique du territoire, ce biométhane est injecté dans le réseau urbain de distribution de gaz naturel local.

En partenariat avec **TerraCycle**, SUEZ, a accompagné la société Procter & Gamble dans la commercialisation de la bouteille de shampoing Head & Shoulders (H&S), première bouteille fabriquée avec 25 % de plastique recyclé, collecté sur les plages. Cette innovation disponible en France représente le plus grand cycle de production au monde impliquant une chaîne d'approvisionnement unique grâce au soutien de milliers de volontaires et de centaines d'ONG dans le ramassage des déchets en plastique trouvés sur les plages. D'ici 2018, 500 millions de bouteilles de soins capillaires P&G seront fabriquées chaque année à partir de plastique recyclé.

Du côté des solutions smart, SUEZ poursuit le déploiement des centres **VISIO** en France. Les centres VISIO permettent une vision et un pilotage à 360° des services d'eau et d'assainissement sur l'ensemble du territoire, offrant ainsi une meilleure gestion et optimisation du service, et un plus grand partage des données avec les collectivités et les usagers.



Avec la mise en service de 4 nouvelles unités (3 au Royaume-Uni<sup>9</sup> et 1 en Pologne<sup>10</sup>) qui assureront la gestion de 1,2 million de tonnes de déchets résiduels supplémentaires, le Groupe renforce sa capacité de valorisation des déchets et confirme son rôle majeur dans la production d'énergie de récupération. Ainsi, à compter de 2017, SUEZ valorisera **plus de 9 millions de tonnes de déchets<sup>11</sup> au sein de 55 Unités de Valorisation Energétique (UVE) réparties en Europe. 7 TWh<sup>12</sup> d'énergie seront vendus**, équivalant à la consommation annuelle d'une agglomération de 2 millions d'habitants telles que Vienne ou Hambourg et permettront d'éviter l'émission de plus de 1,5 million de tonnes de CO<sub>2</sub>.

### **De nouveaux partenariats industriels**

Plusieurs partenariats industriels majeurs ont été conclus au cours du premier semestre. Avec L'Oréal, SUEZ a signé un protocole d'accord mondial portant sur l'amélioration continue de la performance environnementale et l'optimisation de la gestion des ressources sur l'ensemble de la chaîne de valeur du Groupe. Cet accord de partenariat, conclu pour une durée initiale de trois ans, renouvelable à terme, concerne l'ensemble des sites industriels, administratifs et de recherche de **L'Oréal**, en France et à l'international.

Par ailleurs, la conception et le développement de solutions nouvelles en faveur de la gestion optimisée des ressources, de la construction durable et de l'économie circulaire a également fait l'objet d'un accord de partenariat mondial entre SUEZ et **Bouygues Construction**. Cette collaboration portera notamment sur la valorisation des déchets et des matériaux recyclés, le traitement et la gestion de l'eau, le développement de solutions logistiques sur chantiers, des boucles locales de ressources ou des solutions décentralisées sur la ville et les éco-quartiers, ou encore le développement de Partenariats Publics Privés.

### **RAPPORT FINANCIER SEMESTRIEL :**

Le rapport financier semestriel 2017 est disponible sur le site Internet de la société ([www.suez.com](http://www.suez.com)).

### **PROCHAINE COMMUNICATION :**

**27 octobre 2017** : Publication du 3<sup>ème</sup> trimestre 2017 (conférence téléphonique)

**Quatrième trimestre 2017** : Réunion d'information sur SUEZ Water Technologies & Solutions

---

<sup>9</sup> Wilton (près de Newcastle), Severnside (près de Bristol) et Cornouailles

<sup>10</sup> Poznań

<sup>11</sup> Contre 8,5 millions de tonnes valorisées sous forme énergétique en 2016

<sup>12</sup> Ce chiffre concerne uniquement l'énergie produite par les UVE, et n'intègre pas la part provenant des Combustibles Solides de Récupération (CSR) et du biogaz

## ANNEXE 1 : États financiers simplifiés

### BILAN SIMPLIFIÉ

ACTIFS (M€)	31/12/2016	30/06/2017	PASSIFS (M€)	31/12/2016	30/06/2017
<b>ACTIFS NON COURANTS</b>	<b>20 198</b>	<b>19 354</b>	Capitaux propres part du Groupe	5 496	6 174
dont immobilisations incorporelles nettes	4 223	4 105	Intérêts minoritaires	1 870	1 784
dont écart d'acquisition	3 647	3 507	<b>TOTAL CAPITAUX PROPRES</b>	<b>7 366</b>	<b>7 958</b>
dont immobilisations corporelles nettes	8 280	7 774	Provisions	2 080	2 036
<b>ACTIFS COURANTS</b>	<b>8 954</b>	<b>10 603</b>	Dettes financières	11 165	11 286
dont clients et autres débiteurs	4 041	4 369	Autres dettes	8 673	8 678
dont trésorerie et équivalents de trésorerie	2 925	4 115	<b>TOTAL PASSIFS</b>	<b>29 284</b>	<b>29 958</b>
<b>TOTAL ACTIFS</b>	<b>29 284</b>	<b>29 958</b>			

### COMPTE DE RÉSULTAT SIMPLIFIÉ

<i>En M€</i>	S1 2016	S1 2017
<b>CHIFFRE D'AFFAIRES</b>	<b>7 455</b>	<b>7 526</b>
Amortissements, dépréciations et provisions	(535)	(545)
<b>RÉSULTAT DES ACTIVÉS OPÉRATIONNELLES</b>	<b>525</b>	<b>488</b>
Résultat financier	(209)	(217)
Impôt	(57)	(106)
<b>RÉSULTAT NET</b>	<b>258</b>	<b>165</b>
Intérêts minoritaires	(84)	(121)
<b>RÉSULTAT NET PART DU GROUPE</b>	<b>174</b>	<b>45</b>

## FLUX DE TRÉSORERIE SIMPLIFIÉS

En M€	S1 2016	S1 2017
Cash Flow opérationnel	977	967
Impôts payés (hors impôts décaissés sur cessions)	(59)	(94)
Variation du BFR	(284)	(256)
<b>FLUX DE TRÉSORERIE ISSUS DES ACTIVITÉS OPÉRATIONNELLES</b>	<b>634</b>	<b>617</b>
Investissements corporels et incorporels nets	(519)	(487)
Investissements financiers	(130)	(44)
Cessions	28	197
Autres flux liés à l'investissement	(27)	13
<b>FLUX DE TRÉSORERIE ISSUS DE L'INVESTISSEMENT</b>	<b>(647)</b>	<b>(321)</b>
Dividendes payés	(546)	(577)
Solde des remboursements / nouveaux emprunts	804	279
Intérêts financiers versés / reçus	(165)	(180)
Augmentation de capital	18	808
Nouvelle hybride nette	0	598
Changements de parts d'intérêts dans des entités contrôlées	(3)	-
Autres flux de trésorerie	23	12
<b>FLUX DE TRÉSORERIE ISSUS DU FINANCEMENT</b>	<b>133</b>	<b>939</b>
Effets de change, de méthodes comptables et autres	17	(45)
<b>TRÉSORERIE ET ÉQUIVALENTS DE TRÉSORERIE À L'OUVERTURE</b>	<b>2 079</b>	<b>2 925</b>
Total des flux de trésorerie de la période	136	1 190
<b>TRÉSORERIE ET ÉQUIVALENTS DE TRÉSORERIE À LA FIN DE LA PÉRIODE</b>	<b>2 214</b>	<b>4 115</b>

## CHIFFRE D'AFFAIRES PAR ZONE GÉOGRAPHIQUE

En M€	S1 2016	S1 2017	% en S1 2017	Δ 17/16
<b>FRANCE</b>	<b>2 472</b>	<b>2 493</b>	<b>33,1%</b>	<b>+0,8%</b>
Espagne	852	861	11,4%	+1,0%
Royaume-Uni	560	493	6,6%	-12,0%
Autres Europe	1 196	1 211	16,1%	+1,3%
<b>EUROPE (hors France)</b>	<b>2 608</b>	<b>2 565</b>	<b>34,1%</b>	<b>-1,7%</b>
Amérique du Nord	543	536	7,1%	-1,2%
Amérique du Sud	433	471	6,3%	+8,8%
Océanie	526	580	7,7%	+10,2%
Asie	318	276	3,7%	-13,1%
Autres International	554	604	8,0%	+9,0%
<b>INTERNATIONAL (hors Europe)</b>	<b>2 375</b>	<b>2 469</b>	<b>32,8%</b>	<b>+3,9%</b>
<b>TOTAL</b>	<b>7 455</b>	<b>7 526</b>	<b>100,0%</b>	<b>+1,0%</b>

## **ANNEXE 2 : Comptes Pro Forma S1 2016**

### **CHIFFRE D'AFFAIRES S1 2016<sup>(1)</sup>**

<i>CA en m€</i>	<b>S1 2016 publié</b>	R&V Europe Centrale	Eau Italie & Europe Centrale	Eau Industrielle	Autres <sup>(2)</sup>	<b>S1 2016 Pro forma</b>
Eau Europe	2 272		(63)	(42)	73	2 239
R&V Europe	3 129	(93)				3 035
International	2 006	93	63	(211)	(73)	1 878
Autres Divisions	49			253		302
<b>SUEZ</b>	<b>7 455</b>	-	-	-	-	<b>7 455</b>

(1) Chiffres non-audités

(2) USG et Treatment Infrastructures en France, Espagne, Amérique Latine

### **EBITDA S1 2016<sup>(1)</sup>**

<i>EBITDA en m€</i>	<b>S1 2016 publié</b>	R&V Europe Centrale	Eau Italie & Europe Centrale	Eau Industrielle	Autres <sup>(2)</sup>	<b>S1 2016 Pro forma</b>
Eau Europe	617		(29)	5	0	593
R&V Europe	361	(12)				349
International	365	12	29	2	(0)	407
Autres Divisions	(72)			(7)		(79)
<b>SUEZ</b>	<b>1 271</b>	-	-	-	-	<b>1 271</b>

(1) Chiffres non-audités

(2) USG et Treatment Infrastructures en France, Espagne, Amérique Latine

## EBIT S1 2016<sup>(1)</sup>

<i>EBIT en m€</i>	<b>S1 2016 publié</b>	R&V Europe Centrale	Eau Italie & Europe Centrale	Eau Industrielle	Autres <sup>(2)</sup>	<b>S1 2016 Pro forma</b>
Eau Europe	287		(21)	7	(2)	270
R&V Europe	136	(5)				131
International	254	5	21	(0)	2	281
Autres Divisions	(78)			(6)		(84)
<b>SUEZ</b>	<b>598</b>	-	-	-	-	<b>598</b>

(1) Chiffres non-audités

(2) USG et Treatment Infrastructures en France, Espagne, Amérique Latine

## Contacts:

### Presse

Ophélie Godard  
Tel : +33 1 58 81 54 73  
ophelie.godard@suez.com

### Analystes / Investisseurs

Tel : +33 1 58 81 24 05

## À propos de SUEZ

Nous sommes à l'ère de la révolution de la ressource. Face à l'augmentation de la population mondiale, l'urbanisation croissante et la raréfaction des ressources naturelles, sécuriser, optimiser et valoriser les ressources est indispensable pour notre avenir. SUEZ (Paris SEV, Bruxelles : SEVB) dessert 58 millions d'habitants en services d'assainissement et réutilise 882 millions de m<sup>3</sup> d'eaux usées. SUEZ valorise également 16,9 millions de tonnes de déchets par an et produit 3,9 millions de tonnes de matières premières secondaires et 7 TWh d'énergie locale et renouvelable. Enfin SUEZ évite à ses clients l'émission de 9,5 MtCo<sub>2</sub> d'émissions de GES. Avec 83 921 collaborateurs, SUEZ présent sur les cinq continents est un acteur clé de l'économie circulaire pour la gestion durable des ressources. En 2016, SUEZ a réalisé un chiffre d'affaires de 15,3 milliards d'euros.

Retrouvez l'actualité du Groupe SUEZ  
sur le site Internet & sur les réseaux sociaux



## **Avertissement important**

*Ce document comporte des données financières non auditées. Les agrégats présentés sont ceux habituellement utilisés et communiqués aux marchés par SUEZ.*

*« La présente communication contient des informations et des déclarations prospectives. Ces éléments prospectifs comprennent les hypothèses sur lesquelles ceux-ci reposent, ainsi que des projections financières, des estimations et des déclarations portant sur des projets, des objectifs et des attentes concernant des opérations, des produits ou des services futurs ou les performances futures. Aucune garantie ne peut être donnée quant à la réalisation de ces éléments prospectifs. Les investisseurs et les porteurs de titres SUEZ sont alertés sur le fait que ces informations et déclarations prospectives sont soumises à de nombreux risques ou incertitudes, difficilement prévisibles et généralement en dehors du contrôle de SUEZ qui peuvent impliquer que les résultats et développements attendus diffèrent significativement de ceux qui sont exprimés, induits ou prévus dans les déclarations et informations prospectives. Ces risques comprennent notamment ceux qui sont développés ou identifiés dans les documents publics déposés auprès de l'Autorité des Marchés Financiers (AMF). L'attention des investisseurs et des porteurs de titres SUEZ est attirée sur le fait que la réalisation de tout ou partie de ces risques est susceptible d'avoir un effet défavorable significatif sur SUEZ. SUEZ n'a pas l'obligation et ne s'engage en aucun cas à publier des modifications ou des actualisations de ces informations et déclarations prospectives. Plus d'informations détaillées sur SUEZ sont disponibles sur le site Internet ([www.suez.com](http://www.suez.com)). Ce document ne constitue ni une offre de vente ni la sollicitation d'une offre d'acquisition de titres SUEZ dans aucune juridiction. »*